



Roco-Plt leverer fremtiden til Salling Plast

Salling Plast investerer i fremtiden. Derfor har Roco-Plt netop leveret og installeret en Roco 2000 Pro båndsav og en Ritmo Alfa 1000 værkstedsmaskine til virksomhedens nye afdeling i Hurup på Thy. Dermed kan Salling Plast fremover løfte leverancerne af ordreproducerede plstenheder til et helt nyt niveau.

Med en kapacitet på op til Ø 2000 mm til overskæring af rør i plasttyperne PE, PP og PVC samt efterfølgende svejsning af elementer op til Ø 1000 mm, har Salling Plast netop investeret i et fremtidigt løft af ordreproducerende enheder.

Roco-Plt er blandt de førende leverandører af alle typer svejsemaskiner til det skandinaviske marked, og har derfor leveret og installeret en **Roco 2000 Pro båndsav** og en **Ritmo Alfa 1000 værkstedsmaskine** til den nye afdeling, Salling Plast netop har etableret i Hurup, Thy.

Ved levering i slutningen af sommerferien blev de nye operatører og produktionsleder, Niels Hosbond Mogensen, introduceret og uddannet i maskinernes mange funktioner og muligheder af en ekspert fra Ritmo i Italien suppleret af salgschef Kristian Andersen og direktør John Rommerdahl fra Roco-Plt.

Unik kombination

Ifølge produktionsleder, Niels Hosbond Mogensen hos Salling Plast, er der ingen tvivl om, at investeringen i de to maskiner, der nærmest kan blive betegnet som toppen af poppen, vil give et markant løft på både hastighed og kvalitet, når kunderne bestiller nye ordrer.

”Det er dog ikke nyt, at Salling Plast kan save, producere og svejse enheder med plastrør langt over Ø 1000 mm. Men det er nyt, at vi med de to nye maskiner kan levere enheder i serieproduktion op til Ø 1000 mm markant hurtigere og i meget høj kvalitet,” fastslår Niels Hosbond Mogensen, medens både han og de nye operatører bliver indført i værkstedsmaskinens mange automatisk funktioner.

Den unikke kombination af Roco 2000 Pro og Ritmo Alfa 1000 betyder, det nærmest kun er fantasien - og naturligvis en lille smule fysik - der i fremtiden sætter grænsen for at save plastrør i forskellige vinkler og længder og derefter svejse disse sammen i fx T-stykker og Y-stykker helt efter kundernes ønsker og behov.

Roco-Plt leverede og installerede begge maskiner i begyndelsen af uge 30. Efter en grundig oplæring kunne operatørerne allerede begynde produktion af de eksisterende ordrer i slutningen af ugen.

Svar på alt - næsten

Salgschef Kristian Andersen og direktør John Rommerdahl fra Roco-Plt, deltog begge ved både levering, installation og oplæring i de to maskiner i Hurup.

De påpeger, at de altid sikrer, kunderne får grundig instruktion og vejledning i alle maskiner fra Roco-Plt, inden de bliver taget i brug i produktionen.

”Vi er jo garanter for, at kunderne får opfyldt deres ønsker og behov - og gerne lidt til - når de køber nye maskiner hos os. Derfor er det samtidig vigtigt, at vi altid kan tilbyde et meget bredt sortiment, der opfylder stort set ethvert behov samt ikke mindst, at vi kan svare på næsten alle spørgsmål,” påpeger salgschef Kristian Andersen.

Med sammenlagt mere end 50 år i branchen, er kunderne derfor sikret enorm viden og meget bred erfaring hos Roco-Plt, både når det gælder maskinernes automatiske og avancerede funktioner samt brede anvendelsesmuligheder.

Kundernes fordel

Roco-Plt lægger ikke skjul på, at levering af de to nye maskiner til Salling Plast har været en enormt spændende opgave. Samtidigt har det også været en meget lærerig proces fra bestilling hos leverandørerne i Italien og Tyskland, samt ikke mindst at få begge maskiner leveret samtidigt til det lovede tidspunkt.

”Dette skal ikke mindst ses i lyset af, at det seneste 1½ års tid i skyggen af Covid-19 nærmest har budt på en endeløs række af udfordringer, stort set ingen nogensinde havde forstillet sig. Men det lykkedes os heldigvis at få alle enderne til at nå sammen og levere til UG i sidste ende, hvilket vi naturligvis er rigtig glade for,” påpeger direktør John Rommerdahl.

Udover de to nye maskiner til Salling Plast, har der på trods af pandemiens turbulens, heldigvis også været travlt på både kontor og værksted hos Roco-Plt i Vodskov.

Blandt andet har mange kunder fået serviceret og klargjort deres maskiner kombineret med, at Kristian Andersen og John Rommerdahl har sørget for at udvide det i forvejen brede sortiment indenfor både maskiner og tilbehør med endnu flere nyheder og spændende maskiner.

”Vi har altid fokuseret på, at kombinationen af vores brede sortiment, store viden og mange års erfaring, altid skal være kundernes fordel uanset størrelse og antal på det materiel, vi skal levere. Hos Salling Plast betød det fx, vi leverede kombinationen af to nye maskiner, så maskinoperatørerne kan arbejde med flere processer på samme tid, hvilket fx giver et markant kapacitetsløft på serieproduktion, som kunderne hos Salling Plast uden tvivl også kommer til at mærke. Og det kan vi naturligvis også hjælpe vores andre kunder med til enhver tid,” fastslår salgschef Kristian Andersen fra Roco-Plt.



Scan QR-koden med mobilen og se ALFA 1000 Værkstedsmaskinen i funktion

ROCO A/S
PipeLine Technology

